

Barclay Technologies

Partner Program for Resellers

Grow your business with us





Stellen Sie sich vor, Sie könnten Ihren Kunden die einzigartige Möglichkeit bieten, die Kosten für Data Security zu halbieren? Der Weg dahin ist frei. Die Mitglieder des Barclay Technologies Partner Programms agieren als Community im Sinne der Datensicherheit. Das Ziel lautet, dem Markt aufzuzeigen, dass der Schutz vor Datenverlust auch auf **einfache, kostengünstige und trotzdem sehr effektive Art und Weise** erreicht werden kann.



Wir bei Barclay Technologies haben uns der Philosophie verschrieben, unseren Channel Partnern einen beständigen und wettbewerbsfähigen Mehrwert zu bieten. Durch den Aufbau und den Austausch von Verkaufs- und Marketing Know-how, Fachwissen und Kompetenz können wir gemeinsam erfolgreiche Projekte umsetzen. Unser oberstes Ziel ist es, engagierte Partner für eine loyale und wachsende Kundenbasis zu gewinnen, um die Barclay Technologies Produkte als erste Wahl für Datensicherheitslösungen platzieren zu können.

Unsere Philosophie

Unsere Partner sehen wir als Erweiterung des eigenen Teams und die Synergien aus dem Partner Programm sollen mehr Gewinn als Aufwand bringen. In diesem Sinne versorgen wir unsere Partner mit einfach handzuhabenden Tools. Ganz nach dem Motto, dem Markt einfach zu implementierende und ebenso leicht zu administrierende aber effektive Lösungen anbieten zu können, wollen wir damit die Basis für eine enge Zusammenarbeit schaffen.

Für Barclay Technologies besteht eine erfolgreiche Partnerschaft aus weit mehr als nur einem Schritt. Es ist laufender Prozess, um gemeinsam eine Win-Win Situation für beide Partner zu schaffen, wobei vier Elemente eine wichtige Rolle für eine langanhaltende und erfolgreiche Partnerschaft spielen:

“ Durch enge Zusammenarbeit können wir in kürzerer Zeit, bessere Resultate für unsere Kunden erzielen ”



Gemeinsam lernen

Das gegenseitige Kennenlernen ist der Grundstein einer Partnerschaft. Uns ist es wichtig, unsere Partner nicht nur oberflächlich zu kennen. Um gemeinsam erfolgreich zu sein, muss man die Kompetenzen des jeweils anderen kennen um diese voll ausschöpfen zu können und gemeinsam zu profitieren.



Zusammen entwickeln

Sie haben Ideen? - Wir bauen sie zusammen aus! Sie sehen Potential? - Gemeinsam schöpfen wir es aus! Lassen Sie uns darüber reden, denn gemeinsam mit unseren Partnern Lösungen zu entwickeln, ist unser oberstes Gebot.



Miteinander wachsen

Unsere Partnerschaft soll wachsen! Je besser wir uns kennen, je mehr gemeinsame Projekte umgesetzt werden, desto erfolgreicher ist die Zusammenarbeit. Wir streben langfristige Beziehungen an, bei denen beide Partner nachhaltige Erfolge erzielen.



Vereint zum Erfolg

Der Grundgedanke des Barclay Technologies Partner Programms ist, zusammen erfolgreich zu werden und gemeinsam Wettbewerbsvorteile zu erarbeiten. Doppelte Stärken können von beiden Seiten genutzt werden – das macht den Unterschied aus! Vereint wollen wir uns von herkömmlichen Lösungsansätzen differenzieren indem wir Datensicherheit einfach, einfach machen!





Barclay Technologies Partners

Um die heutigen Anforderungen unserer Kunden im Bereich Sicherheitslösungen abdecken zu können, benötigen unsere Partner eine hohe Fachkompetenz. Aus diesem Grund sehen wir es als eine Bereicherung an, wenn unsere Partner ihre Services im Hinblick auf Lösungskompetenz mit zusätzlichen Leistungen wie Consulting, Implementationen, Support und/oder weiteren Services komplettieren. Ob es sich hierbei um einen beratenden und/oder technisch-orientierten Ansatz handelt, kann je nach Partner unterschiedlich ausgelegt sein.

Partner Level

Kundenzufriedenheit ist die Devise zum Erfolg. Wir sind überzeugt, dass ein perfekt eingearbeiteter und zertifizierter Channel Partner der größte Garant für einen hohen Level an Kundenzufriedenheit ist. Deshalb können Barclay Technologies Channel Partner auf uns zählen.

Durch laufende Trainings können unsere Partner den Wert jedes einzelnen technischen Mitarbeiters erhöhen und damit ihre Kunden auf dem Weg zu mehr Sicherheit von sensiblen Daten kompetent unterstützen. Hierbei stehen wir unseren Partnern mit einer bewährten Form des Wissenstransfers zur Seite.

Technische Zertifizierung

Die technische Zertifizierung von Barclay Technologies wurde modular entwickelt. Die konkrete Umsetzung geschieht durch einen Instruktor und enthält zum größten Teil „Hands-on“ Trainings. Die Kurse sind auf technisches Know-how fokussiert, welches von einem erfolgreichen Engineer erwartet wird, um die Lösung zu installieren, allfällige Störungsbehebungen durchzuführen und die Lösungen von Barclay Technologies supporten zu können. Alle technischen Zertifizierungskurse wurden in enger Zusammenarbeit mit unserer Service und Support Organisation entwickelt. Ziel ist es, das technische Team zu trainieren, damit es fachkundig die Umsetzung und den Support der Funktionen für die Barclay Technologies Produkte gewährleisten kann.

Erforderliche Schulungen	Silver	Gold
Technische Zertifizierung	1	2
Verkaufs-Training	1	2

- Technische Zertifizierungen müssen von einem festangestellten Vollzeitmitarbeiter des Channel Partners durchgeführt werden.
- Verlässt ein zertifizierter Mitarbeiter das Unternehmen, muss der Partner dies mitteilen und innerhalb von 60 Tagen einen neuen Mitarbeiter zertifizieren lassen.

“Die Zufriedenheit der Partner maximieren und neue Umsatzmöglichkeiten eröffnen – dafür steht das Barclay Technologies Partner Programm.”

“Der „direkte Kontakt mit indirekter Ausführung“ ist eine Garantie für unser Partner Programm.”





“Ein Versprechen unsererseits:
Kontinuierliches Investment in
die gemeinsame Partnerschaft.”



	Silver	Gold
Allgemein		
Publikation im Barclay Technologies Partner Locator	✓	✓
Persönlicher Kontakt mit Verkaufspersonal, Channel Manager und technischen Experten der Barclay Technologies	✓	✓
Kostenlose Not for Resale sowie Demo Lizenzen	✓	✓
Vertriebs-Support		
Empfohlene Reseller Produkt-Rabatte	20%	30%
Sales Incentive Programme	✓	✓
Verkaufs-Tools wie Produktdokumentationen, Verkaufs-Präsentationen, Wettbewerbsinformationen und mehr	✓	✓
Deal Registration Rabatte	✓	✓
Gemeinsame Kundenanrufe (Kaltakquise) beim Partner vor Ort		✓
Weitergabe von Leads		✓
Technical Service und Support		
Zugang zum Barclay Technologies Technical Support	✓	✓
Zugang zum Barclay Technologies Pre- und Post-Sales Support	✓	✓
Zugang zum Barclay Technologies Consulting Support	✓	✓
Zugang zu Webinars und individuelle technische Trainings	✓	✓
Technische Updates	✓	✓
Teilnahme am Beta-Programm		✓
Marketing Support		
Marketing-Tools und Werbematerial	✓	✓
Laufende Marketing Updates	✓	✓
Mögliche Marketing-Gelder (MDF)	✓	✓
Unterstützung mit Marketing-Ressourcen		✓





Anforderungen an unsere Partner

- Gut ausgebildetes Technik- sowie Verkaufspersonal
- Erfahrung im Verkauf von ähnlichen Produkten
- Gute Verkaufs- und Produktkompetenz
- Regelmäßige Teilnahme an technischen sowie Verkaufs-Workshops, Seminaren und Trainings
- Erzielen einer hohen Kundenzufriedenheit
- Abschluss von übergebenen Leads
- Partner müssen sich verpflichten einen rollenden Businessplan zu erstellen sowie die laufenden Verkaufs- und Marketing-Aktivitäten zu berichten
- Marketing-Gelder (MDF) müssen zu einem Mindestbetrag für Lead Generierung eingesetzt werden
- Finanzielle Stabilität



Seite an Seite zum Erfolg

Für weitere Informationen über das Barclay Technologies Partner Programm oder um Partner zu werden, senden Sie uns bitte eine Email an channel@barclaytechnologies.ch.



Barclay Technologies (Schweiz) AG
Grossmattstrasse 9
CH-8902 Urdorf

