

Pressemitteilung

Barclay Technologies startet mit weltweitem Partner Programm

Zürich/Urdsorf, 30. Juni 2011 - Barclay Technologies kündigte heute ihr neues Partner Programm an, womit die Unterstützung des indirekten Vertriebskanal gestärkt und weiter ausgebaut wird. Die Neuerungen bieten stärkere Anreize für Partnerunternehmen, indem eine noch bessere Win-Win Situation beim Vertrieb der Datensicherheitslösung Certus Lateo® angeboten wird. Das Partner Programm ist ab Juli 2011 nicht nur im EMEA Wirtschaftsraum, sondern weltweit im Einsatz.

Aus gut wird besser

Innovative Reseller sind gesucht. Francesco Fucile, Sales Director bei Barclay Technologies bringt es auf den Punkt: „Wir richten uns an Unternehmen, die das Zukunftspotential von Datenverschlüsselung erkannt haben und ihren Kunden eine einfache und gleichzeitig hochsichere Lösung anbieten möchten.“ Im Sinne einer guten Partnerschaft bietet Barclay Technologies neuen sowie auch bestehenden VAR- und Reseller-Partnern erweiterte Ertragschancen. Um für Vertriebspartner bessere Konditionen zu schaffen, wurde die Rabattstruktur lukrativer gestaltet und mit dem Vermittlungsprogramm, welches Partner für jeden qualifizierten Lead vergütet, eine zusätzliche Belohnung für das Engagement eingeführt. Fucile will aktive Zusammenarbeit belohnen: „Komplexe Partner Programme gibt es schon viele, ebenso wie phantastisch klingende Partner Programm Namen. Wir haben den altbekannten Ansatz des klassischen Partner Programms – so auch der Name - sowie die seit Jahren bekannten Silber und Gold Partner gewählt. Unser Partner Programm soll ein effektiver Mehrwert bieten und nicht in zusätzlichem Aufwand für die Partner-Landschaft ausarten.“

Partnerschaft mit Mehrwert

„Wir suchen motivierte Integratoren, die wissen, dass bei Datenschutzlösungen ein geringer Implementierungsaufwand sowie überschaubare Kosten schlussendlich einen zufriedenen Kunden ausmachen. Unsere Partner sollen mit uns zusammen die Positionierung von Certus Lateo® am Markt weiter erfolgreich ausbauen wollen“, so Fucile. Barclay Technologies klassifiziert Partner nicht voreilig. Der Ablauf für die Qualifizierung zur Teilnahme am Partner Programm wird somit auch bewusst nicht exakt vorgeschrieben und es gelten keine Mindestumsätze. Interessierte Partner werden mittels eines individuellen Vorqualifizierungsgesprächs persönlich beurteilt. „Unser Schwerpunkt liegt auf der persönlichen Zusammenarbeit, damit wir auf zu viele elektronische Hilfsmittel verzichten können. Des Weiteren haben unsere Partner bereits ab dem Silber-Status die Möglichkeit, Projekte zu registrieren und damit einen entsprechenden Projektschutz zu erhalten. Auch Werbezuschüsse werden nicht auf eine höhere Stufe limitiert, sondern sämtlichen Partnern zur Verfügung gestellt“, erklärt Fucile.

Die Herausforderung am Markt

Datensicherheitslösungen gibt es bereits diverse und Data Loss Prevention oder Data Leakage Prevention wird von zahlreichen Herstellern angeboten. „Die Lösungen sind aber meist sehr komplex, der Aufwand für eine Implementierung ist für viele Unternehmen zu gross und die Anschaffungs- sowie auch die Unterhaltskosten viel zu teuer. Genau aus diesen Gründen gibt es nach wie vor sehr viele Unternehmen, welche noch keine entsprechenden Datensicherheitslösungen implementiert haben“, gibt Fucile zu bedenken. Genau hier setzt die schweizerische Barclay Technologies an und bietet mit ihrem Produkt Certus Lateo® einen unkomplizierten und effektiven Schutz, um vertrauliche Daten und geistiges Eigentum vor versehentlichen oder auch mutwilligen Datenlecks zu schützen. „Unsere Lösung benötigt weder eine vorherige Datenklassifizierung oder Anpassungen an der Netzwerkinfrastruktur, noch zusätzliche Hardware, Passwortverwaltung oder ein externes Key Management. Der Fokus bei der Entwicklung von Certus Lateo® wurde auf die einfache Implementierung sowie Administrierung gesetzt und ist damit für alle, auch für kleinere Umgebungen, die optimale Lösung“, so Fucile weiter. Barclay Technologies verfolgt in jeder Hinsicht einen neuen Ansatz zum Thema Datensicherheit. „Um diesen Lösungsansatz ins richtige Licht zu stellen, benötigen wir auch einfache und möglichst direkte Wege zu unserer Partner-Landschaft. Wenn Reseller und Unternehmen ihren Kunden eine innovative Lösung anbieten wollen, sind sie bei Barclay Technologies genau richtig“, fasst Fucile die Ziele des Partner Programms zusammen.

Über das Barclay Technologies Partner Programm

Das Barclay Technologies Partner Programm ist eine Gemeinschaft, die sich dem Thema Datensicherheit verschrieben hat. Das gemeinsame Ziel lautet, dem Markt aufzuzeigen, dass der Schutz von sensiblen Daten auch einfach und trotzdem sehr effektiv umgesetzt werden kann. Ziel ist es, eine Basis zu schaffen, um dem Markt einfach zu implementierende und ebenso leicht zu administrierende aber effektive Sicherheitslösungen anbieten zu können.

Interessierte Reseller finden alle weiteren Informationen über Certus Lateo®, dessen Einsatzzweck sowie das Partner Programm unter www.barclaytechnologies.ch.

Über Barclay Technologies (Schweiz) AG

Die Barclay Technologies Holding AG, welche an der Frankfurter Börse gelistet ist (BT9), besitzt 100% der Barclay Technologies (Schweiz) AG in Urdorf, ein Schweizer Softwareentwickler einer innovativen Verschlüsselungstechnologie, welche auf eine 15-jährige Erfolgsgeschichte zurückblicken kann. Mit dem Produkt Certus Lateo® wurde ein völlig neuer Sicherheitsstandard im Bereich der Echtzeit-Verschlüsselung sowie sicherer Netzwerkkommunikation geschaffen, ohne dass hierbei die Netzwerkperformance beeinträchtigt wird. Die kosteneffektive aber dennoch höchst sichere Lösung, wurde entwickelt mit dem Fokus auf die Einfachheit der Implementierung sowie Administration. Certus Lateo® bietet überall dort einen Mehrwert, wo Daten zu schützen sind – unabhängig von der Grösse des Unternehmens oder der Branche. Die Produkte von Barclay Technologies werden ausschliesslich über den geschulten Fachhandel vertrieben.



Weitere Informationen

Barclay Technologies (Schweiz) AG
Gabi Gerber
Grossmattstrasse 9
CH-8902 Urdorf

Tel. +41 44 847 31 31
gabi.gerber@barclaytechnologies.ch
www.barclaytechnologies.ch